



دوره تربیت متخصص کسب و کار

کامل ترین و عملیاتب ترین دوره آموزش مهارت های توسعه کسب و کار

یکی از بزرگترین دغدغه‌های صاحبین کسب و کار در این سال‌ها **رشد و توسعه بیزینس خودشان** بر پایه علم و عمل بوده است. اگر شما هم به عنوان مدیر و یا صاحب کسب و کار این دغدغه را دارید و یا کسب و کار شما آن رشد مورد انتظار شما را به عنوان **مدیر و یار هبیک سازمان** ندارد این دوره منحصر به فرد و کاملاً کاربردی برای شما طراحی شده است.

در سومین دوره **تربیت متخصص کسب و کار**، **۱۶ هفته بسیار کاربردی و عملیاتی** را در کنار مجموعه آموزشی پل باشید که برنامه‌های متنوع رشد و توسعه و کاملاً نتیجه‌گرایی برای شما و کسب و کارتان تدارک دیدیم.

شعار منحصر به فرد دوره تربیت متخصص کسب و کار

نوبت شماست که در صنعت خود بدرخشید

دوره جامع تریت متخصص کسب و کار ویژه چه افرادی است؟

محتوای این دوره آموزشی کاملاً عملیاتی و کاربردی برای صاحبین و مدیران کسب و کارها طراحی شده است که شما بلافاصله بعد از هر جلسه آنچه می آموزید را می توانید در فرآیندهای رشد و توسعه کسب و کار خود پیاده سازی کنید.

صاحبین کسب و کار

1

مدیران ارشد و میانی سازمانها

2

فعالان اقتصادی و کسب و کار

3

مدیران ارشد فروش، بازاریابی و منابع انسانی

3



دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار

داستان تولد این سفر هیجان انگیز

مجموعه آموزشی پل به عنوان یک مدرسه کسب و کار همیشه دغدغه رشد و ارتقای کسب و کارهای این مرز و بوم را دارد. در همین راستا بررسی بیش از ۱۰ دوره تخصصی کسب و کار و ۴۰۰ عملکرد مدیر و صاحب کسب و کار اقدام به طراحی دوره‌ای جامع باشیوه و مکانیزم‌های خاص نموده است. که می‌تواند به کسب و کارها خونی تازه وارد کند.

دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار یک دوره کاملاً عملیاتی محور است که محتوای آن ۸۰٪ به صورت عملی و ۲۰٪ تئوری طراحی شده است تا شما مدیران و صاحبان کسب و کار بالاترین میزان نتیجه را از این سفر بسیار مهم برای خود و کسب و کارتان داشته باشید.

محتوای سومین دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار

محتوای کاملاً کاربردی و بروز شده متناسب با کسب و کارهای ایران

محتوای این دوره نسبت به دوره‌های قبل ۶۰٪ افزایش یافته و همچنین تمامی موضوعات و مباحثی که قرار است در این دوره کاملاً حرفه‌ای ارائه داده شود جزو بروزترین و کاربردی‌ترین موضوعات رشد و توسعه کسب و کار در ایران است. محتوای سومین دوره تربیت متخصص کسب و کار با توجه و تمرکز بر موضوعات: راه‌اندازی و طراحی کسب و کار، چرخه حیات کسب و کار، استراتژی‌های متفاوت برای هر بیزینس در شرایط خاص، رشد و توسعه فردی و سازمانی، کوچینگ و منتورینگ سازمانی، بازآفرینی کسب و کار که یکی از مهمترین قسمت‌های رشد و توسعه هر کسب و کار است و بسیاری از موضوعات مورد نیاز ارتقای سطح عملکردی هر سازمان است طراحی شده است.

بیش از ۱۵۰ ساعت آموزش کاملاً کاربردی و عملیاتی

۸ ماه | ۱۶ هفته آموزشی | هر دو هفته یکبار



شروع سومین دوره: مرداد ۱۴۰۳



پرداخت همراه با تسهیلات و شرایط ویژه



حضور در تهران و آنلاین از سراسر دنیا



چرا این یک دوره منحصر به فرد است —

دغدغه‌هایی که در این دوره برای شما حل خواهد شد

زیر ساخت مستحکم.

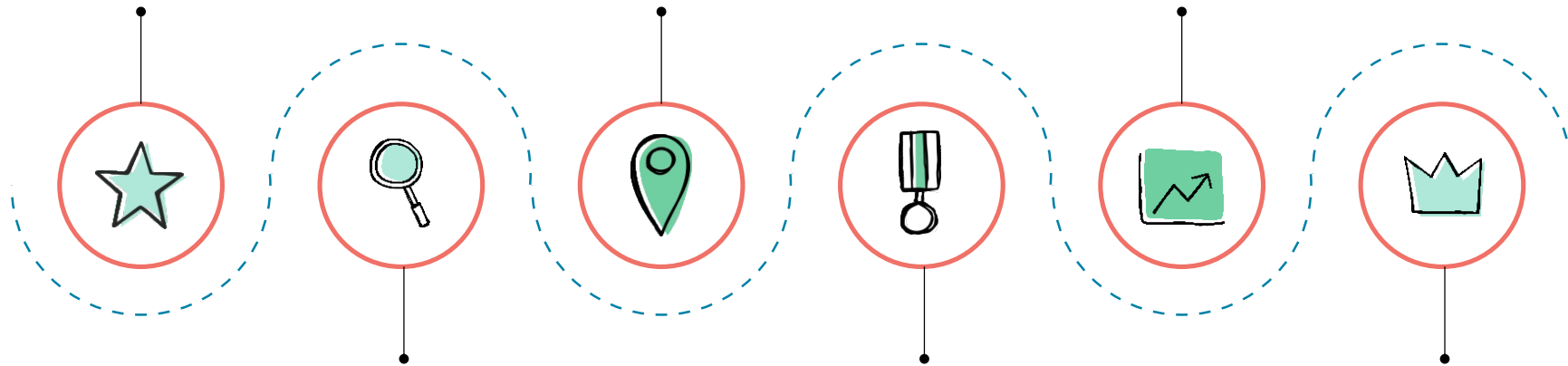
شما می‌توانید در این دوره زیر ساختی قوی و مستحکم برای کسب و کار و سازمان خودتان بسازید تا تمام برنامه‌های رشد و توسعه کسب و کار خودتان را به درستی اجرا و عملیاتی کنید.

جایگاه‌سازی مناسب.

شما می‌توانید با توجه به فعالیت‌هایی که در صنعت خود دارید جایگاهی استاندارد و با ثبات برای خود بسازید تا به عنوان یک برند موفق و با ثبات در بازار ایران شناخته شوید.

رضایت از کسب و کار و سازمان.

یکی از دلایل عدم رضایت افراد از سازمان، این است که نمی‌توانند به درستی ارتباطات و زیر ساخت‌های کسب و کار خود را بسازند. داشتن سازمانی پویا، روبه‌رشد و با ثبات می‌تواند رضایت شغلی برای شما و افراد تیمتان داشته باشد.



شناخت دقیق بازار.

یکی از مهمترین قسمت‌های رشد و توسعه هر کسب و کار شناخت دقیق پتانسیل‌های بازار است که در این دوره با تکنیک‌های کاملاً کاربردی استراتژی‌های شناخت بازار را برسی خواهیم کرد.

مدیر و رهبری موفق باشید.

موفقیت در کسب و کار به توانایی‌های مدیریت و رهبری راس سازمان بستگی دارد. سازمانی همیشه به برندی قدرتمند تبدیل می‌شود که مدیر و رهبری توانمند و با دانش را در راس خود داشته باشد.

برند شخصی قدرتمندی داشته باشید.

امروزه داشتن برند شخصی یکی از مهمترین ارزش‌های هر کسب و کار است، که شما با ساختن برند شخصی قدرتمندی می‌توانید تصویری درست از خود به جامعه مخاطب هدف خود منتقل کنید.

دکتر سامان خردمند مهر

مدرس اصلی سومین دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار

- توسعه دهنده ارشد کسب و کار
- کوچ بین المللی رهبران ارشد کسب و کار
- بنیانگذار و مدیر عامل مجموعه آموزشی پل
- دانش آموخته مدرسه کسب و کار هاروارد
- مدرس، منتور، و کوچ بیش از ۱۰۰ رهبر ارشد کسب و کار در دنیا

دکتر سامان خردمند مهر، کوچ بین المللی رهبران ارشد کسب و کار، توسعه دهنده ارشد کسب و کار و مدرس دوره های تخصصی کسب و کار، تا به امروز مشاور و راهبر بیش از ۴۰۰ کسب و کار بین المللی بوده است. او اکنون بنیانگذار، مدیر عامل و مدرس هولدینگ بین المللی کسب و کار پل است که در حوزه های آموزش مهارت های توسعه کسب و کار و اجرای تمامی پروژه های توسعه سازمانی به صورت بین المللی فعالیت دارد.

“
تصمیمات ما، کسب و کار ما را می سازد. آگر به
دنبال کسب و کاری پویا و روبه رشد هستید
تصمیم بگیرید با تمام توان رشد کنید.

” دکتر سامان خردمند مهر

پلن های ثبت نام در این هیجان انگیز

Economy

- شرکت به صورت حضوری در کلاس های آموزشی
- داشتن متور کوچ اختصاصی برای بررسی فرآیندها
- منتورینگ اختصاصی با مدرس ۲ جلسه
- شارژ اعتبار اپلیکیشن آموزشی پل به مبلغ ۳/۰۰۰/۰۰۰ تومان
- دریافت بسته اختصاصی کمک آموزشی (چک لیست های اختصاصی مجموعه)
- منتورینگ اختصاصی با متور کوچ های دوره ۴ جلسه
- جلسات مستر مایند جهت رفع اشکال ۴ جلسه آنلاین

VIP

- شرکت به صورت حضوری در کلاس های آموزشی
- داشتن متور کوچ اختصاصی برای بررسی فرآیندها
- منتورینگ اختصاصی با مدرس ۴ جلسه
- شارژ اعتبار اپلیکیشن آموزشی پل به مبلغ ۱۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان
- دریافت بسته اختصاصی کمک آموزشی (چک لیست های اختصاصی مجموعه)
- منتورینگ اختصاصی با متور کوچ های دوره ۶ جلسه
- جلسات مستر مایند جهت رفع اشکال ۴ جلسه حضوری
- برگزاری بوت کمپ ۲ روزه خارج از تهران ۲ بوت کمپ

- طراحی سایت
- پنل پیامکی
- پنل ایمیل مارکتینگ
- منتورینگ شبکه های اجتماعی و دیجیتال مارکتینگ ۳ جلسه
- طراحی لوگو و ست اداری کامل جهت تکمیل هویت بصری برند شما
- اختصاص دادن جعبه ابزار توسعه کسب و کار کوچینگ به ارزش ۳۰/۰۰۰/۰۰۰ تومان

سرفصل‌های سومین دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار

رشد و توسعه فردی

مهارت‌های نرم سازمانی
تکنیک‌های تمرکز و انگیزه
مدیریت بحران
تصمیم‌گیری و تفکر رشد
مذاکره و گفتگو
فن بیان
متقاعدسازی تفکر استراتژی
اخلاق حرفه‌ای در کسب و کار
شخصیت‌شناسی

باز آفرینی کسب و کار

استراتژی باز آفرینی
کوچینگ رهبران
چابک‌سازی سازمانی
اصول ارتباطی سازمانی
عارضه‌یابی سازمانی
اقتصاد خرد
فرهنگ سازمانی
آیند پژوهی
تحول دیجیتال

رشد و توسعه کسب و کار

شبکه‌سازی
دیجیتال مارکتینگ
تبلیغات
اقتصاد رفتاری
هوش مالی
استراتژی بازاریابی
استراتژی فروش موثر
مشتری‌مداری
طراحی برنامه توسعه و رشد سازمان
برنامه بازاریابی و فروش
روانشناسی فروش
تکنیک‌های فروش
هوش فروش

راه‌اندازی و طراحی کسب و کار

منابع انسانی
فرآیند نویسی
مدیریت مالی
چرخه حیات کسب و کار
مدیریت ورهبری کسب و کار
زیرساخت کسب و کار
تیم‌سازی در کسب و کار
برندسازی شخصی و سازمانی
جایگاه‌سازی در بازار
خلق ارزش پایدار
استراتژی کلان
تحلیل رقبا
طراحی محصول و خدمات
سیستم‌سازی و تفکر سیستمی
طراحی استاندارد کسب و کار
کوچینگ و منتورینگ سازمانی
آشنایی با مدل‌های کسب و کار
بهبود عملکرد پرسنل

دوره جامع تربیت متخصص کسب و کار

سفری کاملاً عملیاتی و حرفه‌ای برای رشد و توسعه شما و کسب و کارتان

جهت کسب اطلاع بیشتر با شماره مشاورین دوره تماس حاصل فرمایید

۰۲۱۷۲۴۱۸۹۹۹ - ۰۹۳۵۶۱۱۶۰۷۸

polcourse.com/business